



SPLA для партнеров МОНТ Практические аспекты

Дмитрий Ильин,
менеджер по развитию бизнеса
di@mont.ru

Основные темы

- ◆ Что такое Microsoft Services Provider License Agreement (SPLA)?
- ◆ Преимущества SPLA
- ◆ Бизнес-сценарии SPLA
- ◆ Как стать SPLA-партнером
- ◆ Преимущества МОНТ
- ◆ Лицензирование SPLA

Services Provider License Agreement (SPLA)

Соглашение SPLA позволяет компаниям лицензировать ПО Microsoft при использовании его для предоставления услуг своим клиентам.

Отчетность / Платежи

- ◆ Ежемесячно. Исходя из фактически использованного количества лицензий
- ◆ Нет авансовых платежей и обязательств по продажам
- ◆ Цена фиксируется на год

Доступно для

- ◆ Сертифицированных партнеров Майкрософт
- ◆ Зарегистрированных партнеров Майкрософт, вступивших в Microsoft Hosting Program

- ◆ Подробная информация на сайте

<https://partner.microsoft.com/rus/licensing/licensingprograms/spla>

Преимущества SPLA

- ◆ Минимизация первоначальных затрат
 - ◆ *Платите ежемесячно только по факту использования лицензий*
- ◆ Конкурентоспособные цены
 - ◆ *Самые последние версии продуктов за умеренную ежемесячную плату*
- ◆ Стабильные цены
 - ◆ *Изменение цен SPLA прайс листа возможно только 1 раз в год (в январе)*
- ◆ Стабильные права использования
 - ◆ *Четко описаны в документе Services Provider Use Rights (SPUR)*
- ◆ А также
 - ◆ *Возможность предварительного бесплатного ознакомления с продуктом*

Дополнительные преимущества SPLA

- ◆ Для внутреннего использования
 - ◆ *Для внутреннего использования доступны до 50% лицензий от количества проданных по SPLA (рассчитывается для каждого продукта ежемесячно)*
- ◆ Для демонстраций клиентам
 - ◆ *Сервис провайдер имеет право использовать до 50 пользовательских лицензий для демонстрации услуг потенциальным клиентам без предоставления отчетности по ним*
- ◆ Для пробного использования и тестирования
 - ◆ *Возможность trial-использования лицензий клиентом сервис провайдера без оплаты до 60 дней*
 - ◆ *Сервис провайдер имеет право использовать лицензии для внутреннего тестирования до 90 дней без предоставления отчетности по ним*
- ◆ Для администрирования
 - ◆ *Бесплатные лицензии для 20 администраторов серверов на дата центр*

Ограничения и обязанности по SPLA

- ◆ Нет перепродажи лицензий
 - ◆ *ПО лицензируется с целью предоставления Услуг, а не с целью его продажи*
- ◆ Оборудование Сервис-провайдера
 - ◆ *Оборудование должно принадлежать Сервис-провайдеру, либо быть взято им в аренду. Сервис-провайдер должен полностью контролировать и управлять оборудованием, на котором установлено ПО*
- ◆ Договор с конечным пользователем
 - ◆ *Сервис-провайдер должен включить в договоры с конечными Пользователями пункты, защищающие права интеллектуальной собственности Microsoft*
- ◆ Право Microsoft на проверку
 - ◆ *Согласно соглашению SPLA, Microsoft имеет право проверить соответствие Отчета Сервис-провайдера реальному положению дел*

Бизнес-сценарии SPLA

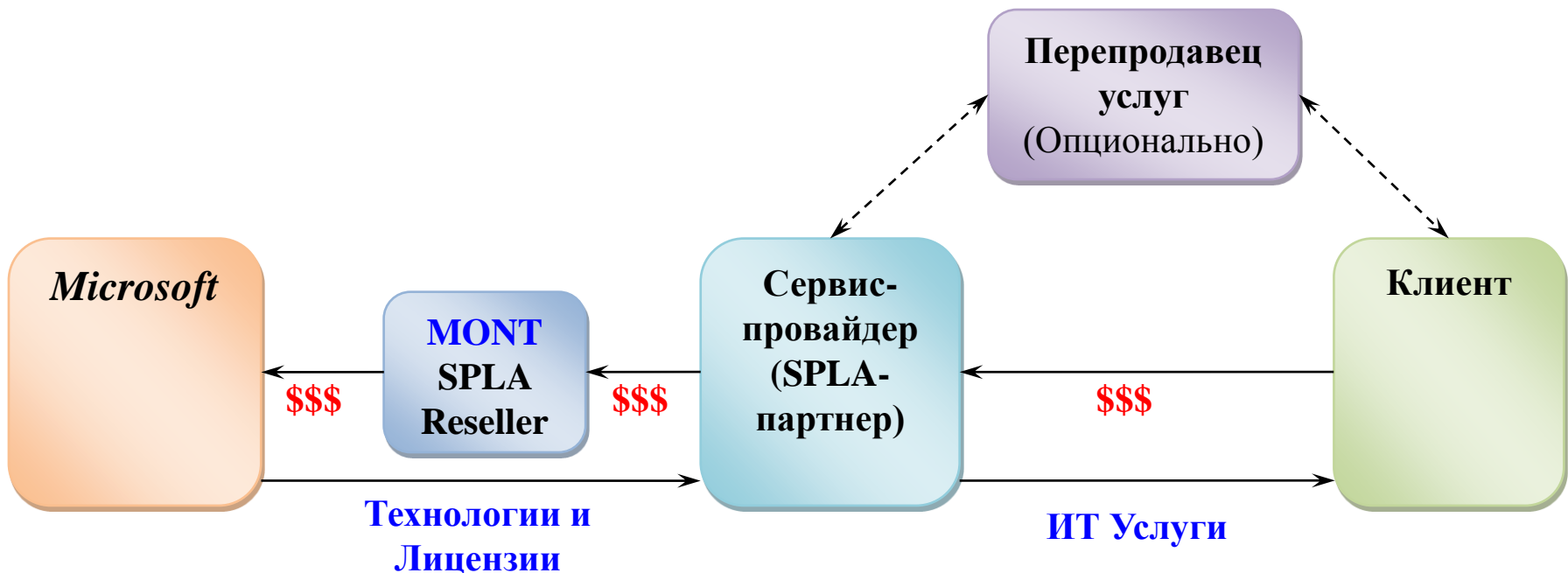
Вам подходит SPLA, если Ваша компания:

- ◆ Web Хостер
- ◆ Сдает в аренду приложения (Application Service Provider - ASP)
- ◆ Предоставляет услуги по аутсорсингу ИТ (IT Outsourcer)
- ◆ Web/Internet Сервис-провайдер
- ◆ Разрабатывает ПО на платформе MS и предоставляет его в аренду (ISV)
- ◆ Имеет сеть франчайзи
- ◆ Имеет компьютерный клуб или Интернет-кафе

Как стать SPLA-партнером

1. Определить свою бизнес-модель
2. Заключить с MS соглашение SPLA
3. Подписать лицензионный договор с компанией МОНТ
4. Начать продажи и ежемесячную отчетность

Схема организации канала продаж:



Преимущества МОНТ

- ◆ Для партнеров:
 - ◆ Актуальное антикризисное предложение рынку
 - ◆ Легитимный лицензионный договор на русском языке
 - ◆ Возможность оплаты в рублях
 - ◆ Широкая партнерская сеть в России и СНГ. Возможность взаимодействия для развития бизнеса
 - ◆ Выделенный русскоязычный менеджер по SPLA. Поддержка

Примеры продуктов, доступных по SPLA

Microsoft® BizTalk® Server

Microsoft® Commerce Server

Microsoft® Dynamics

Microsoft® Internet Security
and Acceleration Server

Microsoft® Exchange Server

Microsoft® Office FrontPage®

Microsoft® Office

Communications Server

Microsoft® Office

Microsoft® Office Project

Microsoft® Office Project Server

Microsoft® Office SharePoint®
Server

Microsoft SQL Server™

Microsoft® Visual Studio® .NET

Microsoft® Windows Server™

Модели лицензирования в SPLA

ПО Microsoft доступно по SPLA в двух моделях лицензирования:

- ◆ **На пользователя** - Subscriber Access License (SAL)
- ◆ **На процессор** - Per Processor License (PL)

Гибкость

- ◆ Для продуктов, лицензируемых по обеим моделям, сервис провайдер может менять схему лицензирования ежемесячно

Модели лицензирования в SPLA

На пользователя - Subscriber Access License (SAL)

- ◆ Пользовательская лицензия (SAL) необходима для каждого пользователя, который имел доступ к данному ПО в отчетном месяце
- ◆ Преимущества:
 - ◆ Пользователь имеет доступ к неограниченному кол-ву серверов
 - ◆ Сервис провайдер минимизирует свои первоначальные затраты

На процессор - Per Processor License (PL)

- ◆ Процессорная лицензия дает право доступа неограниченному кол-ву пользователей к ПО, установленному на сервере
- ◆ Преимущества:
 - ◆ Процессорные лицензии легче считать и мониторить
 - ◆ При определенном кол-ве пользователей процессорная лицензия дешевле в расчете на одного пользователя

Полезные ссылки

- ◆ SPLA-раздел на сайте МОНТ
<http://www.mont.ru>
- ◆ Сайт для партнеров – сервис провайдеров
<https://partner.microsoft.com/rus/productssolutions/hosting>
- ◆ Информация по заключению SPLA
[https://partner.microsoft.com/rus/licensing/licensingprograms/ltvolu
melicensing/vlservicesproviderlicenseagreement](https://partner.microsoft.com/rus/licensing/licensingprograms/ltvolu
melicensing/vlservicesproviderlicenseagreement)
- ◆ Лицензирование SPLA. Актуальный SPUR
[https://partner.microsoft.com/rus/licensing/licensingprograms/ltvolu
melicensing/40064961](https://partner.microsoft.com/rus/licensing/licensingprograms/ltvolu
melicensing/40064961)

Контакт по SPLA

Дмитрий Ильин
Менеджер по развитию бизнеса
MONT, Russia

тел.: +7(495) 967-3100

di@mont.ru

ВАШИ ВОПРОСЫ?